RECHTSABTEILUNG
FÜR DEN MITTELSTAND
KRAYER & KOLLEGEN

- VORTRÄGE
- WORKSHOPS
- SEMINARE

Praxis des Unternehmenskaufs und –verkaufs | Unternehmenssanierung

Wann:
am 18.04.2018: um 17:00 UHR

Wo:
Dr.-Hermann-Neubauer-Ring 34
63500 Seligenstadt

Anmeldung:
r.weyland@rfdm.de
T +49 (0) 6182 77 26 0
F +49 (0) 6182 77 26 295

Unternehmensverkauf im Mittelstand

Der rechtliche Teil des Unternehmenskaufs und –verkaufs (nämlich der Kaufvertrag mit seinen speziellen Fragen, Anforderungen und Fallen) stellt lediglich den Abschluss eines intensiven Prozesses dar. Davor stehen

- die Unternehmensbewertung;
- die Suche nach dem richtigen Käufer („logischer Käufer“),
- die vorsichtige und zunächst anonyme und vertrauliche Annäherung an potentielle Kaufinteressenten;
- der Austausch erster Informationen und das wechselseitige Herantasten der Parteien;
- Absichtserklärungen und Endverhandlungen.

Nehmen Sie sich die Zeit, und hören Sie der Geschichte eines Unternehmensverkaufs zu.

Unternehmenssanierung durch rechtliche Instrumente

Ein schuldenfreies Unternehmen läßt sich besser verkaufen und auch innerhalb der Familie übertragen. Erfahren Sie etwas über die Möglichkeiten und Instrumente einer Unternehmenssanierung, wie sie auch vor einer Übertragung erfolgen kann.

Referenten:
RA Dr. M. Krayer
RA Götz Lautenbach